



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

S-ISM: Strategisches IT-Service-Management

- IT-Services, SLAs und deren Management -

“Services, SLAs und deren Management müssen sich konsequent am Kunden orientieren und integriert gemanaged werden!”

Dr. Robert Scholderer
Mitglied des SCOPAR-Beraterremiums



WISSEN - SCHAFFT - NUTZEN

Inhalt

	Seite
SCOPAR-USPs beim Service-Management	3
Nutzen eines integrierten Servicemanagements	4
Ziele eines integrierten Servicemanagements	5
Steuern mit dem Prozess Service Level Management	6
Teures Service Level Management?	7
Servicekatalog	8
Servicekatalog (Struktur)	9
Service Level Agreements	10
SLA und Aufbau eines Leistungsscheins	11
Servicegespräche	12
Servicereports	13
Messmethoden	14
Beispiel: SLA und Leistungsscheine	15
SCOPAR-Vorgehensmodell	16
Dr. Robert Scholderer	17
Kontakt	18



SCOPAR-USPs beim Service-Management

Was machen wir anders?

- ✓ Wir leben die Gestaltung Service Level Agreements im Interims Management
- ✓ Wir sind selbst in der Linie tätig und sehen aus der Maulwurfperspektive die Probleme der Service Level Manager
- ✓ Wir helfen bei der SLA-Verhandlung und führen selbst die Moderation
- ✓ Wir untersuchen das Service Level Management von Outsourcing-Beziehungen aus der Adlerperspektive.

Wie profitieren Sie davon?

- ✓ Mit der Erstellung und Abstimmung der Inhalte des SLAs findet bereits der erste Eindruck statt. Diese erste kreative Phase prägt letztlich auch das Verhältnis der Partner. Sie starten mit unserem SLA von der Pole-Position, etablieren sich und schaffen eine konstruktive Atmosphäre
- ✓ Geschäftsbeziehungen haben einen Fokus – die Wertschöpfung. Mit unseren SLAs bereiten Sie den Weg um festzustellen welcher Vertragspartner welchen Anteil zur gesamtwirtschaftlichen Leistung beigetragen hat. Die Annäherung auf sachlicher Ebene schafft einen offenen Verhandlungsraum.

➤ **Anhand der Inhalte, der Form und der Konsistenz von Service Level Agreements lassen sich Rückschlüsse auf die Leistungsfähigkeit und die betriebliche Organisation eines Anbieters machen**



Nutzen eines integrierten Servicemanagements

- ✓ Voraussetzung für den sicheren und wirtschaftlichen IT-Betrieb
- ✓ Ermöglicht kundenorientierten IT-Service-Organisation
- ✓ Brücken zwischen IT-Strategie und den IT-Prozessen sowie zwischen Kunden, der IT-Abteilung und den Dienstleistern
- ✓ Verknüpft die Managementsysteme für Wirtschaftlichkeit, Qualität und Sicherheit von IT-Services

➤ **IT-Servicemanagement eine der zentralen Disziplinen für professionelle IT-Dienstleister.**



Ziele eines integrierten Servicemanagements

Hauptziele

- ✓ Steigerung der Kundenzufriedenheit
- ✓ maximale Effizienz des IT-Betriebs und der Serviceerbringung

Unterziele

- ✓ Effizienter Vertriebsprozess durch Standardisierung
- ✓ Effiziente Integration der Kundenwünsche durch Automatisierung
- ✓ Proaktives IT-Management (Service-Cockpit)

➤ Ein gutes Servicemanagement ist einer der kritischen Erfolgsfaktoren eines IT-Dienstleisters.



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

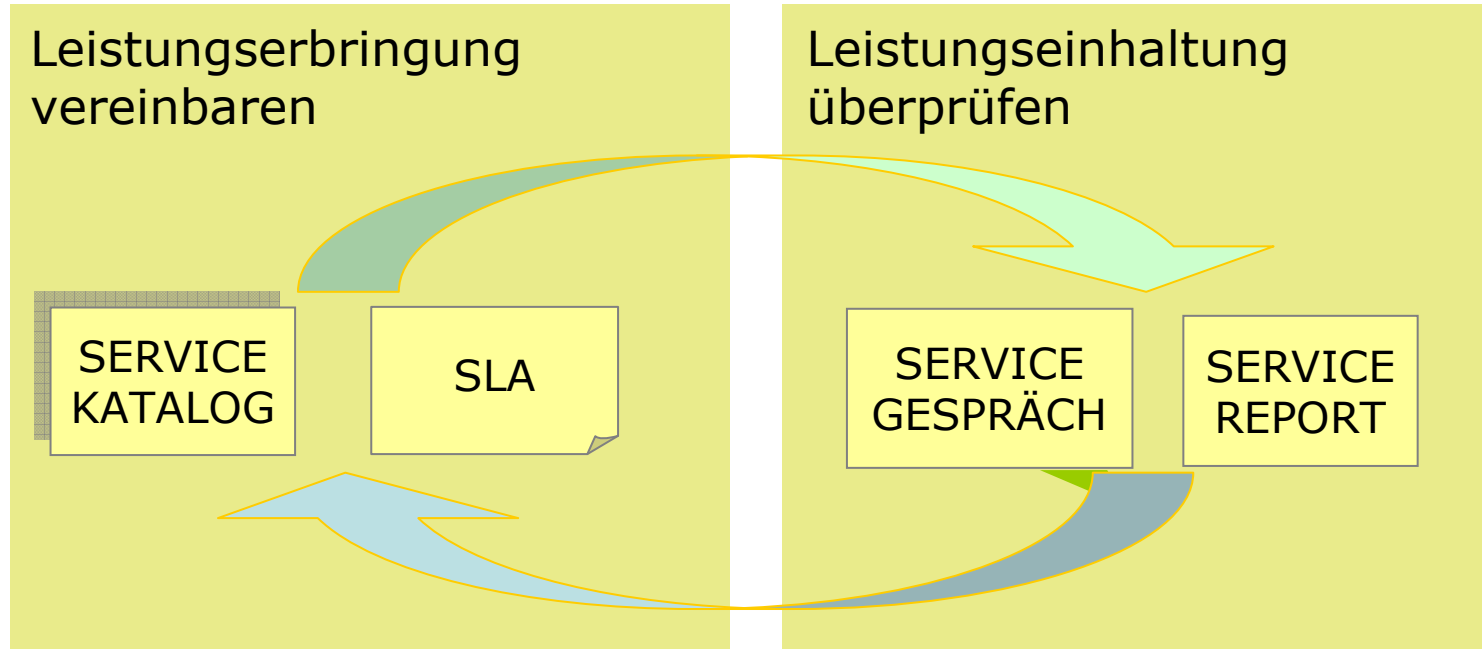
Steuern mit dem Prozess Service Level Management

- ✓ IT Servicemanagement bezeichnet die Gesamtheit der Maßnahmen, um die bestmögliche Unterstützung von Geschäftsprozessen (GP) durch die IT-Organisation zu ermöglichen. Operative Tätigkeiten sind dem Servicemanagement untergeordnet.
- ✓ Ein Service ist eine Sammlung von physischen und logischen (IT- und nicht IT-) Komponenten, welche den jeweiligen Geschäftsprozessen zugeordnet sind, mit dem Ziel, deren Unterstützung sicher zu stellen.
- ✓ Die Grundlage für die Erbringung von Services bilden Service Level Agreements (SLAs), die zwischen Kunden und IT-Organisationen vereinbart werden.
- ✓ Der zentrale steuernde Prozess im IT Servicemanagement ist das Service Level Management, da es die direkte Schnittstelle zwischen dem Kunden und dem Betrieb darstellt.

➤ **Ein optimiertes IT-Servicemanagement führt zur bestmöglichen Unterstützung der Geschäftsprozesse – intern und bei Kunden.**



Teures SLM?



- Die unternehmensspezifische und situative Konzentration auf das Wesentliche vermeidet unnötige Kosten.



Servicekatalog

SERVICE KATALOG

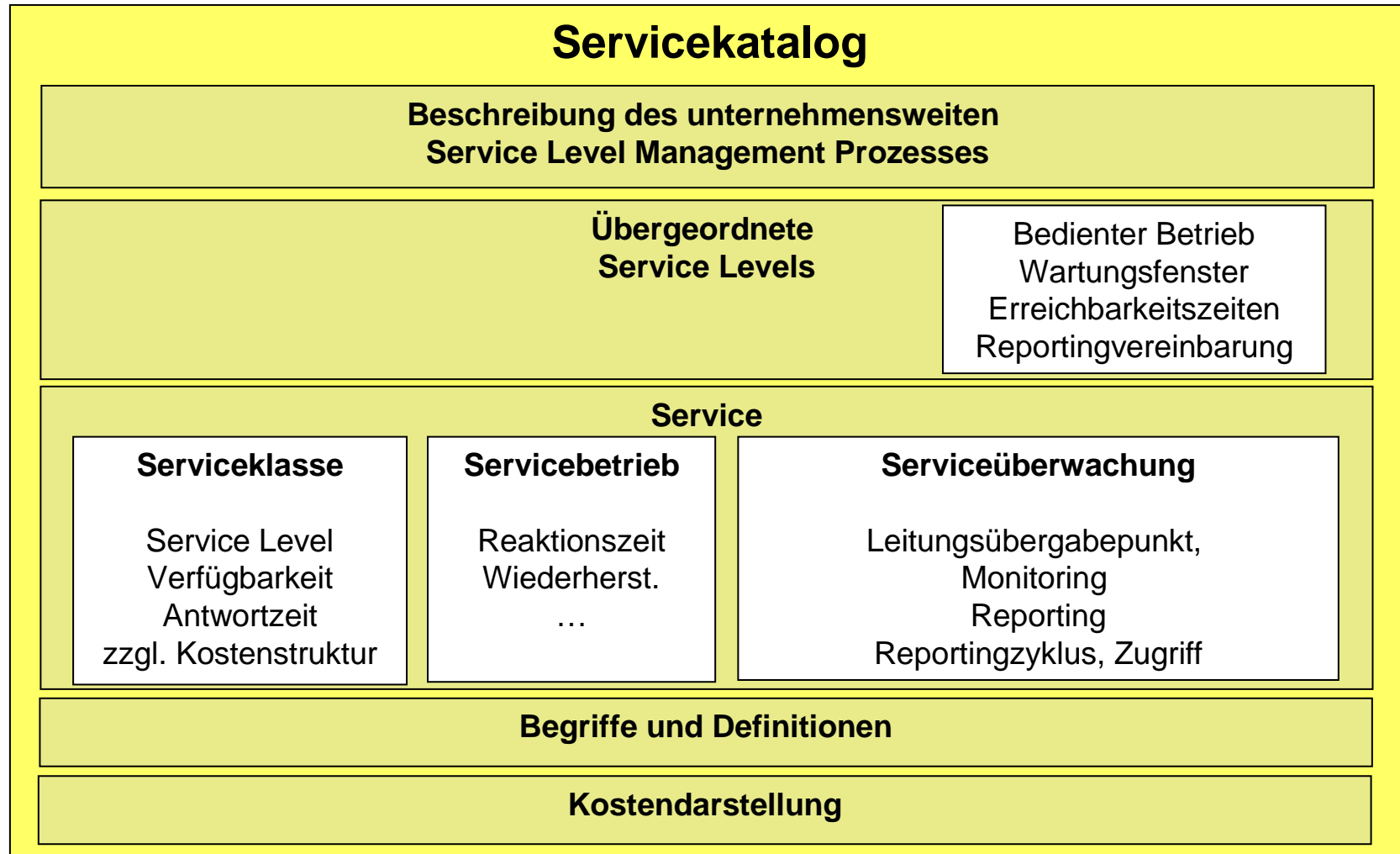
- ✓ Leichtere Auswahl von IT-Leistungen durch Standardleistungen
- ✓ Minimierung des Abstimmungsaufwands
- ✓ Transparente Kosten für Standardleistungen der IT

➤ **Voraussetzung für ein funktionierendes Servicemanagement ist ein mit dem Kunden abgestimmter und detaillierter Servicekatalog.**



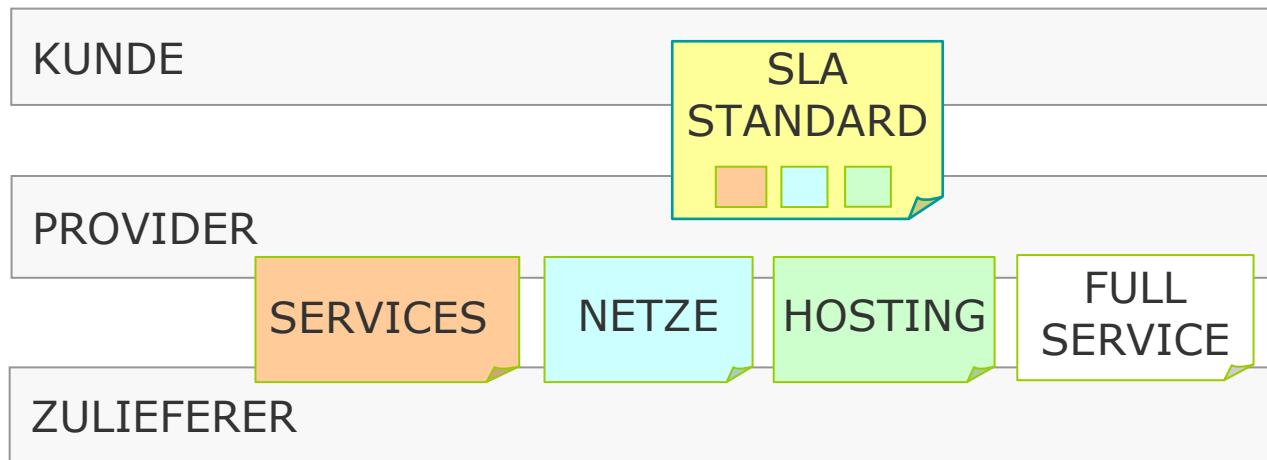
SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

Servicekatalog (Struktur)



Service Level Agreements

- ✓ Unternehmensinternen einen Standard setzen: Master SLA
- ✓ Auslagerung von sich ändernden Parametern in Leistungsscheinen
- ✓ Leistungsminderung pragmatisch vereinbaren



➤ **Klar definierte Services, abgestimmte SLAs und ein integriertes SLM, sorgen für zufriedene Kunden.**



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

SLA und Aufbau eines Leistungsscheins



Servicegespräche

SERVICE GESPRÄCH

- ✓ Aufnahme von Kundenanforderungen
- ✓ Veränderung von SLA-Inhalten
- ✓ Evaluierung des Verbesserungspotentials
- ✓ Besprechung des Monatsreporting bzgl. Verfügbarkeit

➤ **Servicegespräche sind eine wichtige Basis für ein reibungsloses Servicemanagement und zufriedene Kunden.**



Service reports

SERVICE REPORT

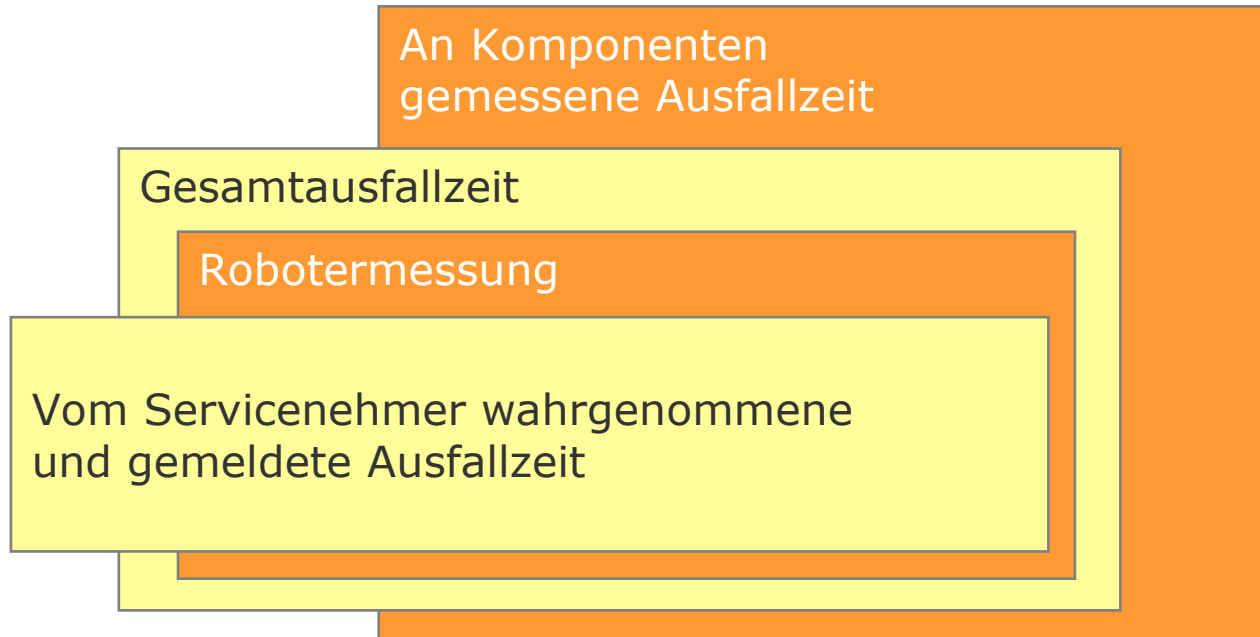
- ✓ SLA-Reporting auf Kunden zugeschnitten
- ✓ Zusatzreports nur von besonderen Vorfällen
- ✓ Abschluss des monatlichen Verfügbarkeitsreports

➤ **Einintegriertes SLM übergibt automatisiert abgestimmte Servicereports an Kunden.**



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

Messmethoden

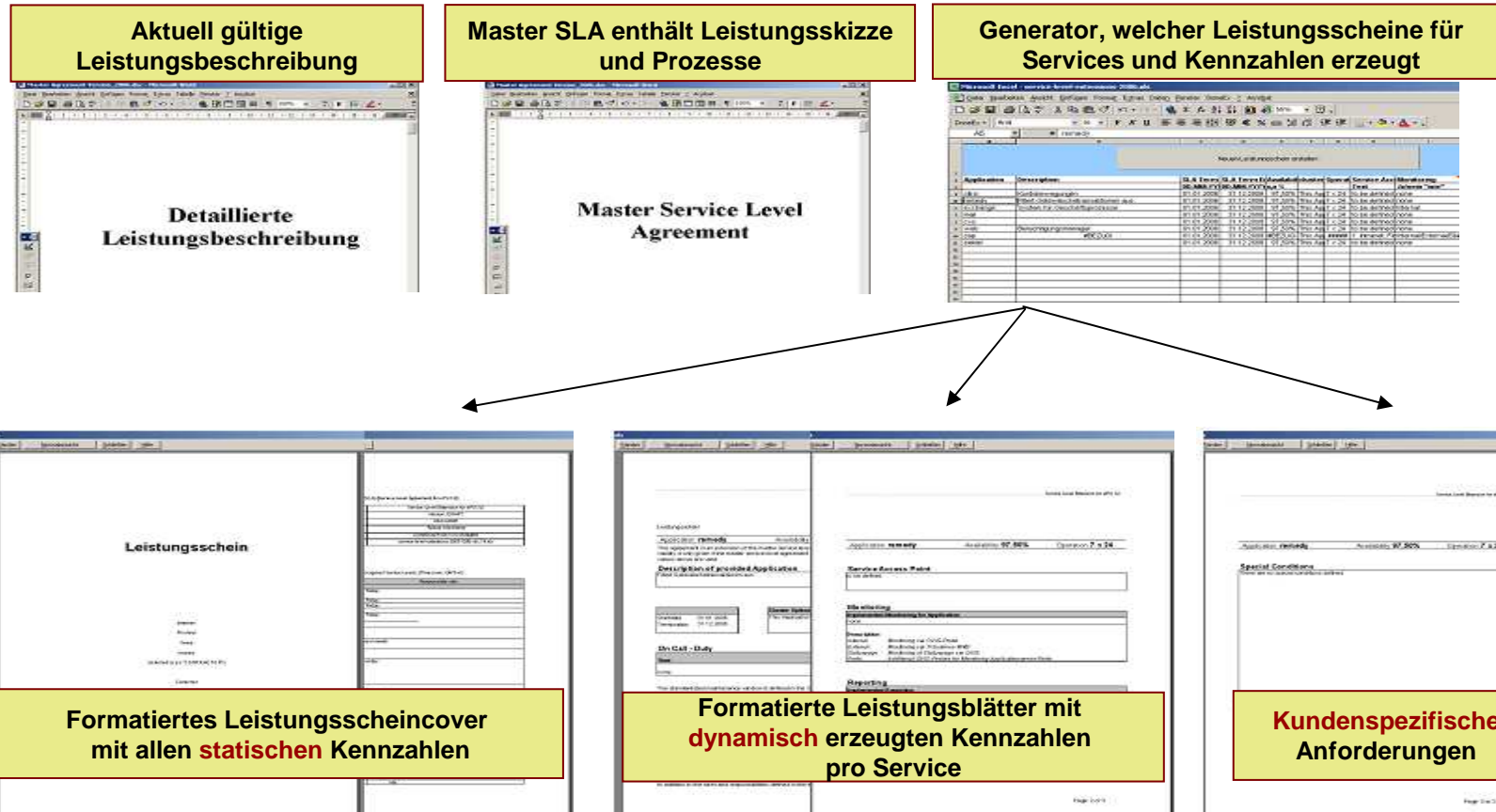


- ✓ End-To-End Monitoring
- ✓ Protokollautomaten für komplexe Protokollabfolgen
- ✓ Desktop-orientierte Robotermessungen

➤ **Essentiell für ein funktionierendes Servicemanagement sind klar definierte und abgestimmte Messmethoden und Messpunkte.**



Beispiel: SLA und Leistungsscheine



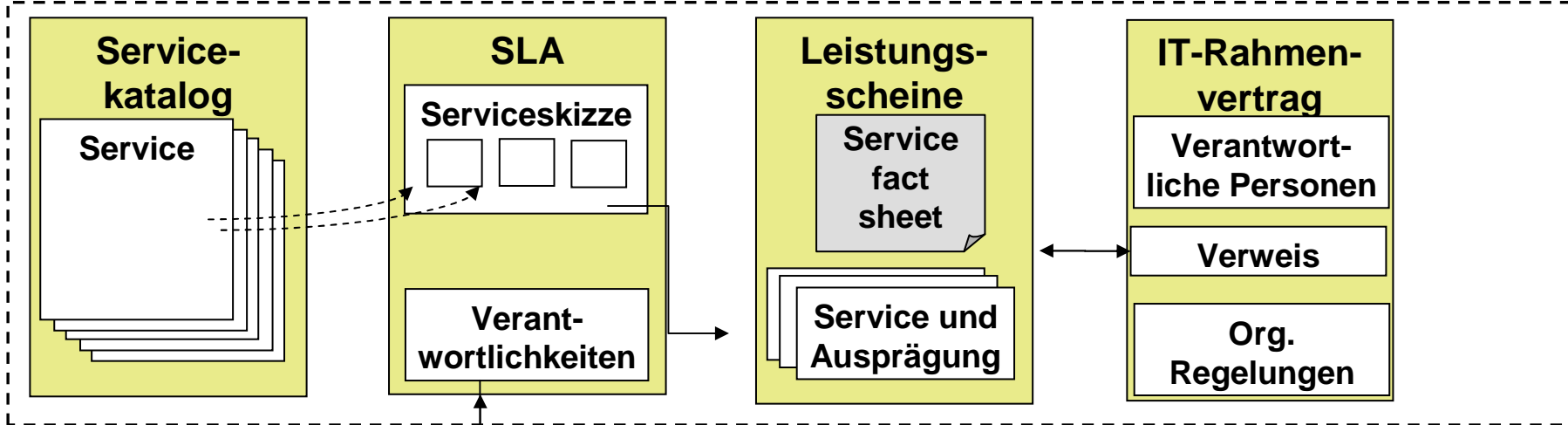
➤ Services, Leistungscheine, SLAs und Reports müssen integriert gemanaged werden.



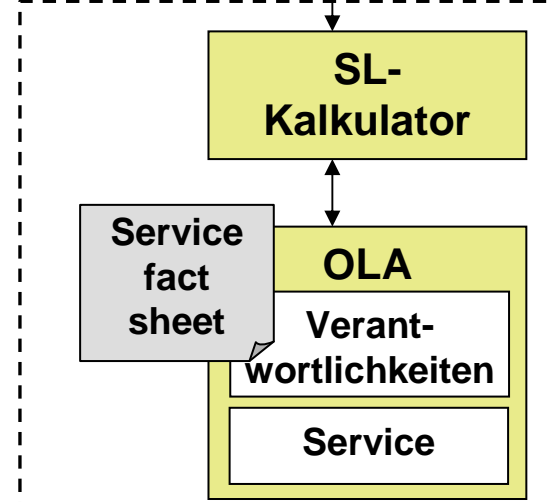
SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

SCOPAR-Vorgehensmodell

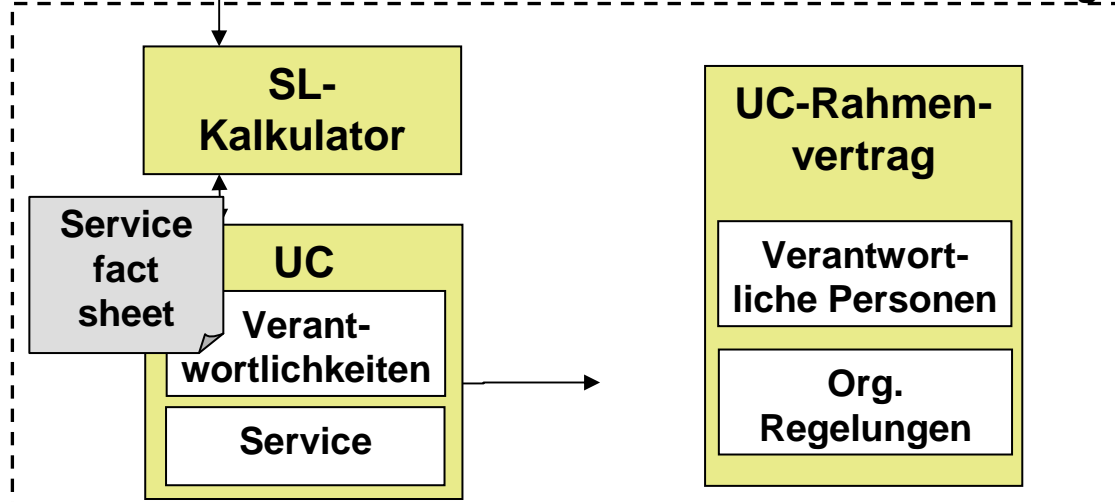
Standardablauf



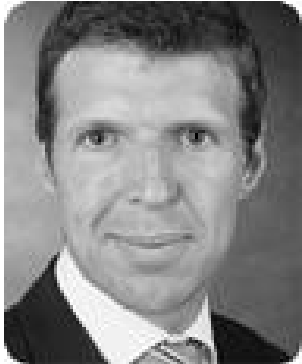
OLA-Erweiterung



UC-Erweiterung



Dr. Robert Scholderer



Mitglied des SCOPAR-Beratergremiums

Dipl.-Informatiker

Erfahrungen

- ✓ Experte für Service Level Agreements
- ✓ Geschäftsführer der G-NE GmbH, Karlsruhe
- ✓ Habilitation im Bereich Servicemanagement
- ✓ Gutachter und Berater einer renommierten Münchner IT-Beratung
- ✓ Universität Karlsruhe (TH); Abschluss: Dr.-Ing.
- ✓ Promotion am Institut für Telematik, Fakultät für Informatik
- ✓ Studium der Informatik an der LMU; Abschluss: Dipl-Inform.

Schwerpunkte

- ✓ Servicemanagement, Service Level Agreements (SLAs), Contract-Management
- ✓ RZ-Organisation, ITIL, Outsourcing,
- ✓ IT-Management, Change-Management



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

Falls Sie Fragen haben, zögern Sie nicht uns zu kontaktieren!



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

SCOPAR - Scientific Consulting Partners
Maximilianstraße 35a
D - 80539 München

Fon: +49 - 89 - 958 98 065
Fax: +49 - 89 - 958 98 066
E-Mail: info@scopar.de

WISSEN - SCHAFFT - NUTZEN



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

© SCOPAR - Scientific Consulting Partners
www.SCOPAR.de
Seite 18