



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

S-MACU: Strategisches Management-Advisory und -CheckUp

- Quick-Scan, Review oder Coaching -

„...Ein externer Manager sieht nicht durch die interne Brille. Durch neue Blickwinkel stoßen erfahrene Experten von außen sehr schnell auf die neuralgischen Punkte und entscheidenden Handlungsfelder. Von der Erfahrung aus einer Vielzahl von Projekten in unterschiedlichen Branchen sowie der Neutralität der SCOPAR-Experten profitieren unsere Kunden nachhaltig...“



Jürgen T. Knauf – Managing Director

WISSEN - SCHAFFT - NUTZEN

Agenda

	Seite
Benötigen Sie...	3
SCOPAR Advisory	4
Vorgehensschritte Advisory: Gesamtmodell	5
Vorteile und Nutzen des SCOPAR Advisory-Modells	6
Beispiel: Quick-Check	7
Mögliche Ergebnisdarstellungen des Quick-Checks	8
Vorgehensmodell: Advisory	9
Wann Sie mit SCOPAR Kontakt aufnehmen sollten!	10
Wie kann SCOPAR helfen?	11
Noch Fragen?	12

Benötigen Sie...

- eine grundsätzliche **Strategieüberprüfung** und einen **Statuscheck** Ihres Bereichs oder Unternehmens?
- **fundierte und tragfähige Entscheidungsabsicherung** zu technischen oder organisatorischen Themen von großer Tragweite?
- Ansatzpunkte, welche **Optimierungspotentiale** Sie wie heben können um Ihr Unternehmen wettbewerbsfähiger und erfolgreicher zu machen?
- neutrale Aussagen zu Ihrem optimierten Unternehmen, die Sie i. S. des **Marketings** auch intern und extern kommunizieren können?
- jemanden, der Ihnen aus dem **permanenten Kreuzfeuer der Kritik** hilft, da Sie gute Leistungen zu optimierten Kosten abliefern, diese jedoch intern in Frage gestellt werden?
- Empfehlungen für den **schnellsten und effektivsten Weg** nach einem Firmenzusammenschluss eine komplexe Organisationen und IT-Landschaften zu harmonisieren?
- qualifizierte Aussagen zu technologische/organisatorische Entwicklungen, die zwischen **für Sie relevanten Themen**, mit größtem Nutzen und **hochgepuschte Hypes** unterscheiden?

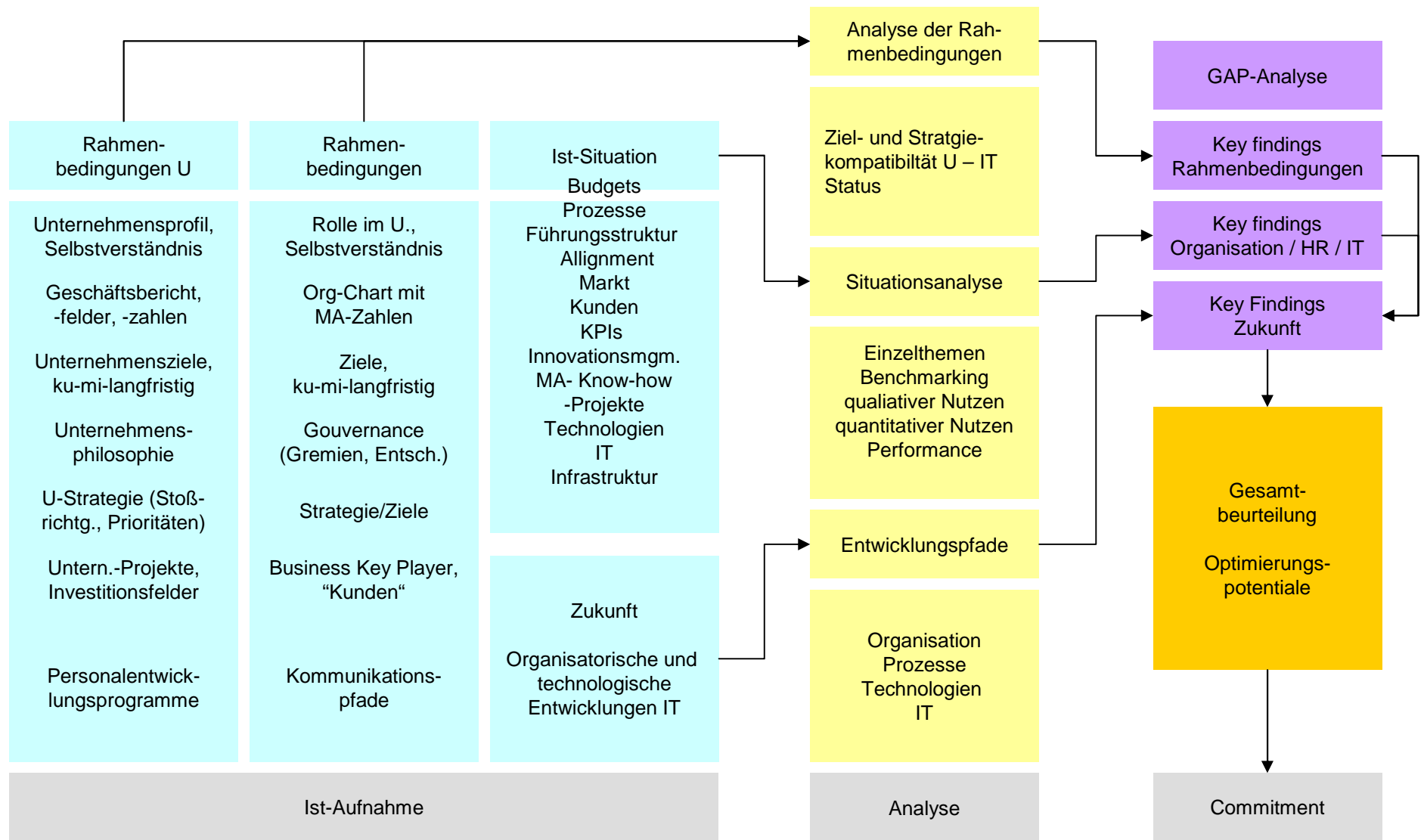
• **Experten mit breitgefächerter Erfahrung, wissenschaftlichem Weitblick und vor allem Praxisbezug können Ihnen schnell und unkompliziert helfen!**

SCOPAR Management-Advisory und CheckUp

- Erfahrene Wissenschaftler, Manager und Berater analysieren in interdisziplinären Teams Ihre konkrete Situation und leiten tragfähige und umsetzbare Handlungsempfehlungen ab.
- Ausgehend von einer Informationsanalyse führen wir einen Quick-Check der relevanten Untersuchungsbereiche durch. Darin werden die Handlungsfelder ermittelt und im Nachgang mit Ihnen priorisiert und ggf. konzipiert
- Im Rahmen des Gesamtprojekts werden zukünftige Entwicklungen, neue Organisationsmodelle und handfeste operative Erfahrungen mit Ihren Anforderungen abgeglichen und in Einklang gebracht.
- SCOPAR berät ganzheitlich. Das heißt, dass gerade oft ausgeklammerte Randbedingungen (Menschen, Kultur, Veränderungswille, Know-how, Organisation etc.) als wesentliche Bausteine für Erfolg erkannt ist und berücksichtigt werden.
- Oberstes Ziel sind greifbare Ergebnisse und keine Folienschlachten
- Sie werden von erfahrenen Praktikern unterstützt, die Ihre Fragestellungen, Probleme und Herausforderungen aus eigener operativer Verantwortung kennen

➤ **Mit unserem Advisory beantworten wir schnell und effizient Ihre strategischen Fragen. Nutzen Sie SCOPAR als Ihren qualifizierten Sparringpartner.**

Vorgehenschritte Advisory: Gesamtmodell



Vorteile und Nutzen des SCOPAR Advisory-Modells

- Berücksichtigung aktueller und zukünftiger Entwicklungen in den untersuchten Bereichen durch das wissenschaftliche Know-how der SCOPAR-Professoren und Wissenschaftler → zukunftssichere Entscheidungen
- Die praktische, operative Erfahrung der SCOPAR-Management-Berater garantiert pragmatische und umsetzbare Konzepte
- Das technische Know-how der SCOPAR-Spezialisten garantiert technisch valide und sichere Lösungen.
- Ergebnis: Umsetzbare und zukunftssichere Konzepte und GAP-Analysen zu den Themen:
 - Strategie und Ziele
 - Governance und Steuerung
 - Organisation und Prozesse
 - Markt und Kunden
 - Technologien und Systeme
- Überprüfung und unabhängiger Review der eigenen Tätigkeiten

➤ **Sprechen Sie mit uns und profitieren Sie nachhaltig von unserer Erfahrung.**

Beispiel: Quick-Check

1. Quick-Scan

Grobe SWOT-Analyse zur Identifizierung der wesentlichen

- Ansatzpunkte,
- Flaschenhälse,
- Kostentreiber,
- Stärken,
- Schwächen,
- Chancen und
- Risiken...



2. Handlungsfelder

- Organisation (Strukturen / Prozesse)
- Mitarbeiter (Leistungsbereitschaft, Leistungsfähigkeit)
- eingesetzte IT
- Einschätzung der inhaltlichen und produktspezifischen Marktposition
- Customer Value Management
- Handlungsempfehlungen, auch bezogen auf bereits geplante Projekte

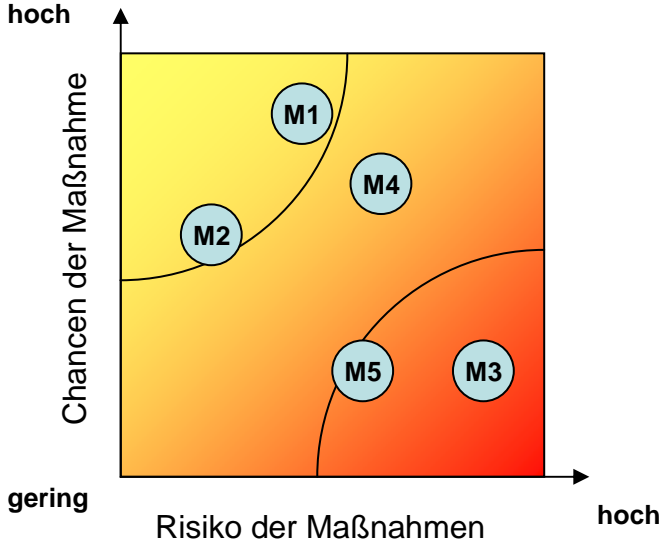
Auf der Basis der gewonnenen Erkenntnisse kann im Anschluss eine vertiefende Detailanalyse und Optimierung erfolgen.

- **Ziel des CheckUps ist es, Ansatzpunkte zu identifizieren, die langfristig eine hohe Qualität und Beherrschbarkeit garantieren und Probleme proaktiv vermeiden.**

Mögliche Ergebnisdarstellungen des Quick-Checks

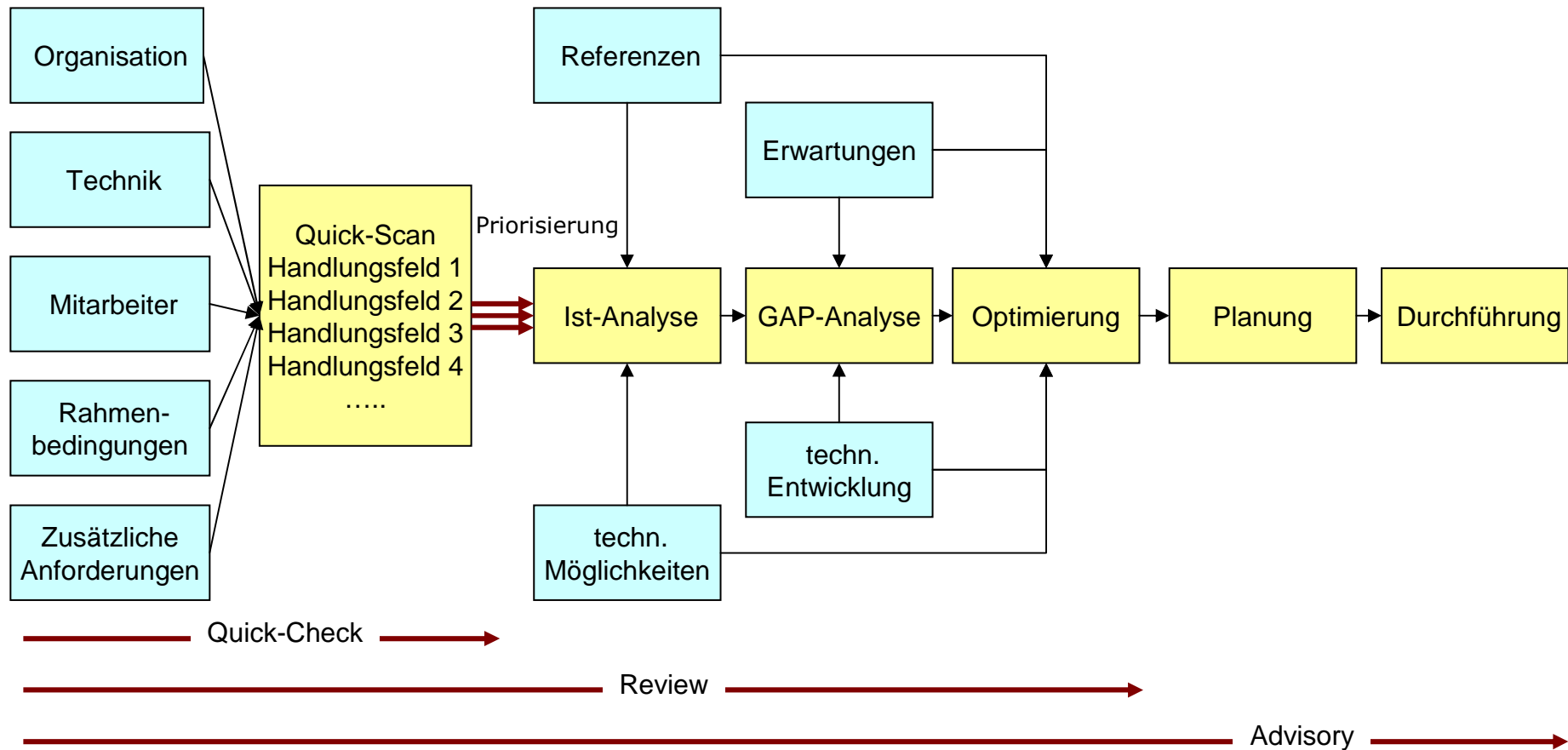
	Maßnahme 1	Maßnahme 2	Maßnahme 3	Maßnahme 4	Maßnahme 5	Maßnahme 6	Summe in %
geschätzte Kosten der Maßnahme		klein	mittel		groß		
erwartete Qualitätsverbesserung	groß	klein		groß	klein	mittel	
Umsetzungsdauer			groß	mittel		klein	
Komplexität der Maßnahme	groß		klein		groß		
Summe in %							

● groß ● mittel ● klein



➤ Ergebnis des CheckUps ist eine Übersicht empfohlener Maßnahmen zur Optimierung mit qualitativer Bewertung.

Vorgehensmodell: Advisory



➤ **Ganzheitliche Untersuchungen garantieren ganzheitliche Lösungen.**

Wann Sie mit SCOPAR Kontakt aufnehmen sollten!

- **Strategieentwicklung**, Überprüfung und strategische Handlungsfelder
- **Business-Alignment**: Wie passt die IT-Strategie zur Unternehmensstrategie?
- **Organisation** und Positionierung: Haben Sie die IT, die Sie brauchen?
- **Governance, Marketing, Kundenmanagement, Steuerung/Controlling, KPIs , Prozesse, Portfoliomanagement, Roadmaps, Programme, IT,**
- Positionierung der eingesetzten Systeme und **Anwendungen** sowie Abschätzung der künftigen Entwicklung von Anbietern und Anwendungen
- Outsourcing, Reinsourcing, **Rightsourcing**: Macht Outsourcing Sinn?
- Standortbestimmung, **Reifegrad**
- Gibt es **Optimierungspotentiale** (Qualität, Effizienz, Flexibilität, Wandlungsfähigkeit)?
- Wo liegen die Stärken, Schwächen, Bedrohungen und Chancen (**SWOT**)?
- **IT-Anwender** (Zufriedenheit, Qualifikation, Nutzungsgrad...), **Servicemanagement, SLAs**
- Passen die **Menschen** zu den Anforderungen – wo sind Qualifizierungspotentiale?
- Reduktion der Komplexität, Steigerung der **Robustheit und Beherrschbarkeit**
- Post merger integration (PMI), Merger & Acquisition

➤ **SCOPAR hat ausgewiesene Experten in nahezu allen Bereichen eines Unternehmens. Nutzen Sie unser Know-how und unsere Erfahrung um Ihre Ziele zu erreichen.**

Wie kann SCOPAR helfen?

1. Quick-Check

- Workshop, 1 Tag: Alignment, GAP-Analyse, Optimierungspotentiale, Handlungsfelder

2. Review

Quick-Check plus

- Überprüfung Business-Alignment
- Überprüfung der bestehenden Rahmenbedingungen
- Konzeption strategieorientierter Quick-Wins
- Optimierungs- und Umsetzungsempfehlungen

3. Advisory

Review plus

- Planung und Umsetzung von Quick-Wins
- Kontinuierliche Begleitung und Coaching
- Zugriff auf das wissenschaftliche Know-how von SCOPAR

➤ **SCOPAR bietet an, gemeinsam mit Ihnen Ihr Unternehmen oder Ihren Verantwortungsbereich zukunftsfähig zu machen**

Noch Fragen?



SCIENTIFIC CONSULTING PARTNERS

SCOPAR - Scientific Consulting Partners
Maximilianstraße 35a
D - 80539 München

Fon: +49 - 89 - 958 98 065
Fax: +49 - 89 - 958 98 066
E-Mail: info@scopar.de

WISSEN - SCHAFFT - NUTZEN